



DumpTorrent

[HOME](#)
[CERTIFICATIONS](#)
[ABOUT](#)
[HOW TO PAY?](#)
[GUARANTEE](#)
[FAQ](#)

TRY BEFORE YOU BUY

Download a free sample of any of our exam questions and answers

- ✓ 24/7 customer support, Secure shopping site
- ✓ Free One year updates to match real exam scenarios
- ✓ If you failed your exam after buying our products we will refund the full amount back to you.

[HOME](#)
[CERTIFICATIONS](#)
[ABOUT](#)
[HOW TO PAY?](#)
[GUARANTEE](#)

TRY BEFORE YOU BUY

Download a free sample of any of our exam questions and answers

- ✓ 24/7 customer support, Secure shopping site
- ✓ Free One year updates to match real exam scenarios
- ✓ If you failed your exam after buying our products we will refund the full amount back to you.

Why Choose Us

Testscram provides latest and valid test questions and dumps which help people pass exam at first attempt. We serve every customer at our best and guarantee 100% pass with exam.

[Learn More About Realexams](#)



QUALITY AND VALUE

ExamsTorrent Practice Exams are written to the highest standards of technical accuracy, using only certified subject matter experts and published authors for development - no all vce.



TESTED AND APPROVED

We are committed to the process of vendor and third party approvals. We believe professionals and executives alike deserve the confidence of quality coverage these authorizations provide.



EASY TO PASS

If you prepare for the exams using our ExamsTorrent testing engine, It is easy to succeed for all certifications in the first attempt. You don't have to deal with all dumps or any free torrent / rapidshare all stuff.



TRY BEFORE BUY

ExamsTorrent offers free demo of each product. You can check out the interface, question quality and usability of our practice exams before you decide to buy.

<http://www.dumptorrent.com>

High-quality Exam Torrent & Valid Test Dumps & Reliable Guide Torrent

Exam : **DEX-403J**

Title : Salesforce Certified
Platform App Builder Exam
(DEX-403日本語版)

Vendor : Salesforce

Version : DEMO

QUESTION NO: 1

アプリケーションビルダーは、Lightning レコードページを作成しており、モバイル & Lightning アクションをページレイアウトに追加しています。

アクションを表示するためにレイアウトに含めることができる 2 つのコンポーネントはどれですか？

2つの答えを選択してください

- A. ハイライトパネル
- B. おしゃべり
- C. 活動
- D. パス

Answer: A,D

Explanation:

The two components that could be included on the layout to display the actions are the Highlights panel and the Path. The Highlights panel is a component that shows key information and actions for a record. It can display up to 10 actions from the Mobile & Lightning Actions section of the page layout. The Path is a component that shows the stages of a process, such as a sales process or a service process. It can display up to 5 actions from the Mobile & Lightning Actions section of the page layout. The Chatter and Activities components do not display actions from the Mobile & Lightning Actions section of the page layout. They display other types of actions, such as posting, commenting, liking, logging a call, creating a task, or sending an email.

QUESTION NO: 2

Universal Containers (UC) には大量のデータがあり、データストレージの限界に近づいています。計画されている解決策は、履歴データをアーカイブして、Salesforce のデータストレージを削減することです。ただし、UC は、アーカイブされた情報に対してレポート、クエリ、およびルックアップを引き続き使用したいと考えています。

この要件を満たすことができる 2 つのオプションはどれですか？

2つの答えを選択してください

- A. 大きなオブジェクト
- B. カスタム オブジェクト
- C. 関連オブジェクト
- D. 外部オブジェクト

Answer: A,D

Explanation:

Big objects and external objects can be used to archive historical data and reduce data storage in Salesforce, while still allowing users to access the archived data using reports, queries, and lookups. Big objects store data within Salesforce, while external objects store data outside Salesforce and integrate it with Salesforce using an external data source

QUESTION NO: 3

Cloud Kicks は、取引先の詳細ページに、過去 1 年以内の完了予定日で成立した商談の数を表示したいと考えています。

これを実装するために、アプリビルダーはどのツールを使用する必要がありますか？

- A. プロセスビルダー
- B. 活動タイムライン
- C. 積み上げ集計フィールド
- D. ワークフロー ルール

Answer: C

Explanation:

A roll-up summary field is a field that calculates values from related records. A roll-up summary field can be used to display the number of opportunities that are closed won with a close date within the last year on the account detail page by using a filter criteria on the field.

QUESTION NO: 4

Universal Containers には、Opportunity Product

オブジェクト用にリクエストしたいいくつかの新しいフィールドがあります。

アプリビルダーは数式フィールドを使用して何を設定できる必要がありますか？

- A. 親商談の親取引先へのハイパーリンク。
- B. HTML を使用して特定の文字を太字にするリッチ テキスト領域フィールド。
- C. 商談のテキストフィールドと説明フィールドの組み合わせ。
- D. 関数の組み合わせ、および 10 個の取引先フィールドと 10 個の商談フィールドの連結。

Answer: C

Explanation:

Formula fields in Salesforce can use various functions including text, mathematical, and logical functions to create simple or complex expressions. They can handle data from fields of the same record. Option C, "A combination of the Opportunity's Text and a Description fields," is a valid configuration for a formula field as it involves simple concatenation of text fields, which is supported.

Options A, B, and D exceed the capabilities of formula fields:

A: Hyperlinks to other objects using formula fields do not directly support navigation to parent records of a different object.

B: Rich Text and HTML formatting are not supported in formula fields.

D: Formula fields have limits in their complexity and field references which would make mixing numerous fields from different related objects impractical and likely exceed formula size limits.

Reference: Formula Field Overview on Salesforce Developer Guide

QUESTION NO: 5

Ursa Major Solar は、子レコード Star にリストされている親オブジェクト Galaxy の Type

フィールドを確認したいと考えています。アプリ

ビルダーは、「ピックリスト値は特定の関数でのみサポートされています」というエラーを受け取ります。

望ましい結果を得るために、アプリビルダーはどの式を使用する必要がありますか？

- A. ISPICKVAL(Galaxy__r.Type__c)
- B. 値(Galaxy__r.Type__c)
- C. TEXT(Galaxy__r.Type__c)

D. FIND(Galaxy__r.Type__c)

Answer: C

Explanation:

TEXT() is a formula function that converts a picklist value to text. This can be used to display the Type field from the parent object Galaxy on the child record Star. ISPICKVAL() is used to check if a picklist value is equal to a specified value. VALUE() is used to convert text that represents a number to a number. FIND() is used to locate one text string within another text string.

QUESTION NO: 6

AW Computing の営業担当副社長は、Account オブジェクトに Roll-Up Summary フィールドを追加して、Account に関連する商談の金額を集計したいと考えています。アプリビルダーはこの変更を実装できません。

アプリビルダーがリクエストを実行できないのはなぜですか？

- A. 通貨フィールドは積み上げ集計フィールドでは参照できません。
- B. 組織では高度な通貨管理が有効になっています
- C. 積み上げ集計フィールドは、取引先オブジェクトでは使用できません。
- D. デフォルトの通貨は組織内でアクティブな通貨ではありません。

Answer: B

Explanation:

The inability to create a Roll-Up Summary field in this context can be attributed to:

B . The organization has Advanced Currency Management enabled. When Advanced Currency Management (ACM) is enabled, it affects how currency data is managed and aggregated, impacting the functionality of roll-up summary fields that involve currency amounts across different records.

To address this limitation, consider using custom reporting or a custom solution like a trigger or a scheduled batch class to manually calculate and update the total.

For more information on limitations with ACM, consult Salesforce's help article on Advanced Currency Management.

QUESTION NO: 7

数式フィールドが積み上げ集計フィールドによって参照されないようにする 2 つの解決策はどれですか？

- A. 数式項目によって参照される項目を更新するクロスオブジェクト ワークフロー
- B. 数式項目のクロスオブジェクト項目参照
- C. 式フィールドの CASE() 関数
- D. 式フィールドの NOW() 関数

Answer: B,D

Explanation:

A formula field cannot be referenced by a roll-up summary field if it contains a cross-object field reference or a time-based function. A cross-object field reference is a reference to a field from a different object, such as Account. Name on a Contact object. A time-based function is a function that returns the current date or time, such as NOW() or TODAY(). Option A and C

do not prevent a formula field from being referenced by a roll-up summary field.

QUESTION NO: 8

Universal Containers

のアカウントは現在、すべてのユーザーが読み取ることができますが、所有者のみが編集できます。経営陣は、一部のアカウントをVIP

アカウントとして指定したいと考えています。アカウントの所有者のみが、これらのVIPアカウントへの読み取りアクセス権を持つ必要があります。

要件を満たすためにアプリビルダーが取るべき2つのアクションはどれですか？

2つの答えを選択してください

- A. 共有ルールを実装します。
- B. 権限セットを構成します。
- C. アカウント チームを設定します。
- D. 組織全体のデフォルトを変更します。

Answer: A,D

Explanation:

The two actions that an app builder should take to meet the requirements are: Implement a sharing rule. A sharing rule is a way to grant additional access to records based on certain criteria, such as record owner, role, profile, or field value. The app builder can create a sharing rule that grants read access to all accounts with the VIP Account field value to all users. This way, all users can view these accounts, but only the owners can edit them. Change organization-wide defaults. Organization-wide defaults are the baseline level of access that users have to records they do not own. The app builder can change the organization-wide default for accounts from Public Read Only to Private. This way, only the owners can view and edit their own accounts, unless additional access is granted by other means, such as sharing rules. Configuring a permission set is not a valid action, as it does not affect record-level access. A permission set is a way to grant additional permissions and access settings to users on top of their profile settings, such as object permissions, field permissions, app permissions, etc. Setting up an Account Team is not a valid action, as it does not restrict record-level access. An Account Team is a way to share an account and its related records with a group of users who work together on the account, such as sales reps, managers, or support agents. An Account Team grants additional access to team members based on predefined roles and access levels.

QUESTION NO: 9

Universal Containers

は、取引先レコードでカスタム選択リスト項目取引先地域を使用します。彼らは、この地域が関連するすべての連絡先レコードに反映され、取引先でこのフィールドの値が変更された場合に同期を維持することを望んでいます。

アプリビルダーはこの要件をどのように満たす必要がありますか？

- A. 取引先責任者オブジェクトで「取引先地域」という名前の選択リストフィールドを作成します >
- 取引先の取引先地域フィールドが変更された場合にこの選択リストフィールドを更新するワークフロールールを作成します。
- B. 連絡先オブジェクトに数式フィールドを作成する > 数式の値を

ISPICKVAL(Account.Account_Region__c) に設定します。

C. Contact オブジェクトに数式項目を作成 > 数式の値を TEXT(Account.Account_Region__c) に設定します。

D. 取引先責任者オブジェクトに「取引先地域」というテキスト フィールドを作成します > 取引先の取引先地域フィールドが変更された場合にこの選択リスト フィールドを更新するワークフロー ルールを作成します。

Answer: C

Explanation:

Creating a formula field on the Contact object and setting the value of the formula to TEXT(Account.Account_Region__c) would reflect the region of the related account on the contact record and stay in sync if the value changes on the account. This is the most efficient and maintainable way to meet the requirement. Creating a workflow rule or a picklist field would require additional configuration and complexity

QUESTION NO: 10

Universal Containers は、機会と Detailed.Sales__c と呼ばれるカスタム オブジェクトを利用します。会社は、選択リストのステータスがアクティブに設定されている Detailed.Sales__c

レコードのみの営業指標を商談にロールアップしたいと考えています。

アプリビルダーがこのリクエストを達成するために推奨される方法は何ですか？

A. AppExchange

を利用して、適切なフィルタを使用して売上金額をロールアップできるサードパーティ アプリケーションをダウンロードします。

B.

保持されているステータスに適合する積み上げ集計フィールドを使用して、親オブジェクトと子オブジェクトの間に主従関係を作成します。

C. ステータス フィールドでフィルタリングするロールアップ

サマリーを保持して、親オブジェクトと子オブジェクト間の参照関係を作成します。

D. Apex コードを使用して、必要な金額を積み上げます。

Answer: B

Explanation:

Create a master-detail relationship between the parent and child object with a roll-up summary field that filters on the status field is the recommended method for the app builder to achieve the request of rolling up sales metrics to an opportunity for only Detailed.Sales__c records that have their picklist status set to Active. According to the Salesforce documentation, "Roll-up summary fields calculate values from related records, such as those in a master-detail relationship." A roll-up summary field can filter on a field value of the child records and sum up only those records that match the criteria. Utilize the AppExchange to download a third-party application that can roll up the sales dollars with the appropriate filter, create a lookup relationship between the parent and child object with a roll-up summary field that filters on the status field, and utilize Apex code to roll up the desired amounts are not valid or necessary methods for this request.

QUESTION NO: 11

Cloud Kicks は、ビジネス プロセス全体を再定義して、マネージャー ノート

フィールドを長いテキスト エリア

フィールドから変換しています。目標は、マネージャーがコメントをより簡潔にし、255文字以下にとどめることを奨励することです。多くの場合、文字数制限をはるかに超える既存の情報が [管理者メモ] フィールドに含まれています。

アプリビルダーが既存の長いテキスト エリア フィールドをテキスト エリアに変換しようとする、既存の情報はどうなりますか？

- A. 既存の情報は最初の 255 文字に切り捨てられます。
- B. 255 文字を超えても既存の情報が残ります。
- C. 既存の情報により、a-e-r0--essace がうんざりします。
- D. フィールド内の既存の情報は完全に失われます。

Answer: A

Explanation:

If the app builder tries to convert a preexisting long text area field to text area, preexisting information will truncate to the first 255 characters. This means that any information beyond 255 characters will be lost. Option B is incorrect because preexisting information will not remain if it was over 255 characters. Option C is incorrect because preexisting information will not cause an error message to pop up. Option D is incorrect because preexisting information in the field will not be completely lost, only truncated.

QUESTION NO: 12

Cloud Kicks で最近更新された部分的なサンドボックスには、カスタム オブジェクト Shipping にデータがありません。チェック 本番環境では、オブジェクトに 200 万行のデータがあります。

データが欠落している理由は何ですか？

- A. サンドボックスの更新が早すぎました。
- B. サンドボックス テンプレートで選択されたオブジェクト。
- C. 部分的なサンドボックスは容量に達しています。
- D. サンドボックスはまだデータを取り込み中です。

Answer: B

Explanation:

The selected objects in the sandbox template. This is correct because a partial sandbox only copies a subset of data from production, and the data to be copied is determined by the sandbox template. If the Shipping object was not selected in the template, then its data would not be copied to the sandbox

QUESTION NO: 13

Universal Containers (UC)

は、購入したコンテナを遠隔地の建設現場に配送します。顧客は、交差点または位置マーカーを備えた UC を提供します。

アプリビルダーはこの情報を取得するためにどのフィールド タイプを使用する必要がありますか？

- A. 数値
- B. 地理位置情報
- C. 参照

D. 外部ルックアップ**Answer:** B

Explanation:

The best choice for capturing geographic location data, such as crossroads or location markers provided by customers, is the Geolocation field type. This field type stores latitude and longitude data, allowing accurate pinpointing of locations on a map. Geolocation fields are suitable for any application that needs to handle coordinates for mapping and proximity calculations.

A: Number field is not specific enough for geographical coordinates.

C: Reference fields link to other records, not geographical data.

D: External Lookup is used to link to external objects, not for storing coordinates.

Reference: Geolocation Custom Fields on Salesforce Help

QUESTION NO: 14

Universal Containers の CRM

マネージャーは、データの衛生状態を改善するために、カスタム テキスト フィールドを選択リストに変換するように要求しました。フィールドタイプを変更する前に、何を考慮する必要がありますか? 2つの答えを選択してください

A. フィールドを参照する既存のリスト ビューは削除される可能性があります。

B. Visualforce ページでフィールド参照が削除されます

C. テキスト

フィールドを変換する前に、すべてのデータをバックアップする必要があります。

D. フィールドタイプを変更すると、既存のフィールド履歴が削除されます。

Answer: C,D

Explanation:

All data should be backed up before converting a text field to a picklist, as some data may be lost or truncated during the conversion. Changing a field type will remove existing field history, as the history tracking values are not converted

QUESTION NO: 15

取引先の Lightning レコードページで、ユーザは 10

個の項目を表示し、関連リストでテキストを並べ替えて折り返すことができる必要があります。

アプリケーションビルダーは、関連リスト Lightning コンポーネントに対してどの関連リストタイプを選択しますか?

A. 拡張リスト

B. 基本一覧

C. リストビュー

D. リスト クラス

Answer: A

Explanation:

The app builder should select Enhanced List for the Related List type for the Related List Lightning component. Enhanced List allows users to see ten fields and sort and wrap text on their Related Lists. Option B is incorrect because Basic List only allows users to see four

fields and does not support sorting or wrapping text on their Related Lists. Option C is incorrect because ListView does not show Related Lists on record pages, but rather shows list views on object home pages or tabs. Option D is incorrect because List Class is not a valid Related List type.

QUESTION NO: 16

Universal Containers

は、商談ページのレイアウトを強化して、効率とコラボレーションを向上させたいと考えています。

これらの要件を満たすために、アプリビルダーが提案する必要がある2つのソリューションはどれですか？

2つの答えを選択してください

- A. 商談ページレイアウトで、ステージに依存するフィールドを必須としてマークします。
- B. 2つのタブコンポーネントを使用して、活動からレコード情報を分離します。
- C. Opportunityのステージに合わせてフィールドと指示を含むPathコンポーネントを追加します。
- D. オポチュニティの各段階でマネージャーの同意を必要とする承認プロセスを設定します。

Answer: A,C

Explanation:

Marking stage dependent fields as required on the Opportunity page layout is a good solution to improve efficiency and data quality, as it ensures that users enter the necessary information for each stage of the sales process. Adding a Path component with fields and instructions aligning to stages on the Opportunity is another good solution to improve efficiency and collaboration, as it provides guidance and best practices for users to move the Opportunity along the sales cycle. Using two Tabs components to separate record information from activities may not be an optimal solution, as it may reduce the visibility and accessibility of important data. Setting up an approval process requiring manager consent at each stage of the Opportunity may not be a feasible solution, as it may introduce unnecessary delays and complexity in the sales process

QUESTION NO: 17

アプリビルダーには、ユーティリティバーで使用できるようにしたいカスタムコンポーネントがありますが、そのコンポーネントは使用できません。コンポーネントにどのようにタグ付けする必要がありますか？

- A. 記録ページで使用します。
- B. Lightning アプリケーションビルダーで使用します。
- C. ユーティリティバーで使用します。
- D. アプリマネージャーで使用します。

Answer: C

Explanation:

To make a custom component available for the utility bar in Salesforce, the component needs to be explicitly tagged for use in the utility bar. Salesforce components require specific configurations to be available in different parts of the application, such as the utility bar, record pages, or app pages.

Option C: For use on the utility bar: When a custom Lightning component is developed, it must include a specific target tag in its .js-meta.xml configuration file that marks it as usable in the utility bar. This is done by setting the target to "lightning__UtilityBar". Without this tag, the component will not appear as an option to add to the utility bar in the App Manager.

Example of how the component is tagged in the meta.xml file:

xml

Copy code

```
<targets>
<target>lightning__UtilityBar</target>
</targets>
```

Reference:

Option A: For use on record pages: This tag makes the component available only on record pages, but not the utility bar. The component would have a target for lightning__RecordPage in this case.

Option B: For use in Lightning App Builder: This option would allow the component to be used in the Lightning App Builder, but it wouldn't make the component available for the utility bar. App Builder placement is typically for page layouts.

Option D: For use in App Manager: This is incorrect, as App Manager is used for managing apps and not for tagging components for availability.

In summary, to make the component available for the utility bar, it needs to be specifically tagged for that purpose using the lightning__UtilityBar target in the component's metadata file.

Reference:

Utility Bar Metadata Configuration

QUESTION NO: 18

Universal Containers には、アカウントの組織全体のデフォルト (OWD) 設定としてパブリック読み取り/書き込みがあります。カスタマー コミュニティ サイトへの訪問者は、会社のすべてのアカウント レコードを表示できると報告しています。

コミュニティ ユーザーが自分のアカウントのみを表示できるように、アプリビルダーはアカウント共有をどのように構成する必要がありますか？

- A. 外部アカウントのアカウント レコード タイプを作成します。
- B. 外部アカウントの所有者ベースの共有ルールを定義します。
- C. 外部アカウントの権限セットを定義します。
- D. アカウントの外部 OWD をプライベートに設定します。

Answer: D

Explanation:

The best way to configure Account sharing so that community users only see their own Account is to set the account external OWD to private. This will restrict the access to Account records for external users based on the sharing rules and criteria. Creating an account record type, defining an owner-based sharing rule, or defining a permission set will not prevent community users from seeing other accounts.

QUESTION NO: 19

アプリビルダーは、フィールドの長さが 6

文字を超える場合にエラーをスローする業種フィールドにアカウント検証ルールを作成します。別のアプリケーションビルダーは、[請求先の市区町村] フィールドが San Francisco に設定されるたびに [Industry] フィールドを [Technology]

に設定するフィールド更新を含むワークフロー

ルールを作成します。次回、営業担当者が請求先都市がサンフランシスコのアカウントを保存するとどうなりますか？

- A. レコードが保存され、業種フィールドがテクノロジーに変わります
- B. レコードは保存されず、入力規則のエラーメッセージが表示されます
- C. レコードは保存されず、エラーメッセージは表示されません。
- D. レコードは保存されますが、業種フィールドはテクノロジーに変わりません

Answer: B

Explanation:

The record will not save and the validation rule's error message will be displayed because the field update will violate the validation rule. The validation rule will prevent the record from being saved if the Industry field is longer than 6 characters, and Technology is 10 characters long.

QUESTION NO: 20

Universal Containers (UC) は、5 GB

未満の実稼働データのサブセットに対してコードをテストしたいと考えています。さらに、UC はこのサンドボックスを毎週末更新したいと考えています。

これを実現するにはどのタイプのサンドボックスを使用する必要がありますか？

- A. 開発者プロ
- B. 部分コピー
- C. フルコピー
- D. 開発者

Answer: B

Explanation:

To test code against a subset of production data under 5 GB and to refresh the sandbox environment weekly, the most suitable type of sandbox is:

Partial Copy (B). A Partial Copy sandbox includes a copy of your production org's metadata and a subset of your production data as defined by the sandbox template. It allows up to 5 GB of data and can be refreshed every 5 days, making it ideal for scenarios where a representative sample of production data is needed for testing without the storage and refresh limitations of a Full Copy sandbox.

Developer Pro (A) and Developer (D) sandboxes also allow for testing and development but do not include a subset of production data—they either have no data or only limited sample data. A Full Copy sandbox (C) provides a full replica of production data, far exceeding the 5 GB requirement and generally is refreshed less frequently due to larger data volume and longer copy times.

Reference for sandbox types and their capabilities:

Sandbox Types and Templates:

https://help.salesforce.com/articleView?id=sf.data_sandbox_implementation_tips.htm&type=5

QUESTION NO: 21

UC

には、関連付けられたアカウントの請求ステータスの値を示すフィールドが商談に必要であるという要件があります。商談が作成された後、この値を変更しないでください。この自動化された動作を構成するための推奨される解決策はありますか？

- A. 式フィールド
- B. 頂点
- C. ワークフロー
- D. 積み上げ集計フィールド

Answer: C

Explanation:

Apex. This is correct because Apex is a programming language that can perform complex logic and manipulate data in Salesforce. Apex can be used to create a trigger on the opportunity object that copies the value of the billing state from the related account record when the opportunity is created, and prevents it from being changed afterwards. The other options are not suitable for this requirement because they either cannot copy data from a related object (formula field, roll-up summary field) or cannot prevent data from being changed (workflow).

QUESTION NO: 22

App Builder がデータを Salesforce にロードしています。新しいレコードをレガシーシステムにリンクするために、項目を使用してアカウント オブジェクトのレガシー ID を追跡します。将来のデータ読み込みでは、この ID がレコードのアップサート時に使用されます。どのフィールド属性を選択する必要がありますか？ 2つの答えを選択してください

- A. ユニーク
- B. 必須
- C. 外部 ID
- D. テキスト (暗号化)

Answer: A,C

Explanation:

The field attribute that should be selected are Unique and External ID. Unique means that the field will not allow duplicate values. External ID means that the field can be used as a foreign key for data imports and upserts. Option B is incorrect because Required means that the field must have a value and cannot be left blank, which is not necessary for this requirement. Option D is incorrect because Text (encrypted) means that the field will store sensitive data in an encrypted format, which is not necessary for this requirement.

QUESTION NO: 23

Universal Containers

でのケース処理プロセスには、承認、通知、およびフィールドの更新を含む複数のステップが含まれます。これらすべての変更を 1 回の保存操作で管理および評価するために、アプリビルダーは Process Builder を使用したいと考えており、プロセスがレコードを複数回評価できるようにする [詳細]

オプションが選択されています。

再帰を防ぐためにアプリビルダーが避けるべき 2 つのオプションはどれですか？

2つの答えを選択してください

- A. IF ステートメント
- B. 基準ノードを基準なしに設定 - 手順を実行するだけ
- C. 呼び出し可能なプロセス
- D. ISCHANGED 関数

Answer: D,C

Explanation:

The two options that the app builder should avoid to prevent recursion are setting a criteria node to No criteria-just execute the procedure and invocable processes. Setting a criteria node to No criteria-just execute the procedure means that the process will always execute the actions regardless of the record values, which can cause recursion if the process updates the same record that triggered it. Invocable processes are processes that can be invoked from another process or a flow, which can cause recursion if the invocable process updates the same record that triggered the parent process or flow. Option A is incorrect because IF statements are not an option in Process Builder, but rather a function that can be used in formulas or conditions. Option D is incorrect because the ISCHANGED function is not an option in Process Builder, but rather a function that can be used in formulas or conditions to check if a field value has changed.

QUESTION NO: 24

UVC のアプリケーション

ビルダーは、標準ボタンをオーバーライドして、ユーザーが取引先関連リストに新しいレコードを作成できないようにしたいと考えています。標準ボタンをオーバーライドする前に、App Builder が考慮する必要があるのはどれですか？

- A. ルックアップ ダイアログ、リストビュー、および検索結果レイアウトで標準ボタンを変更できます。
- B. 標準ボタンは Visualforce ページでオーバーライドできます
- C. オーバーライドに使用できない標準ボタンは、ページレイアウトで非表示にすることができます
- D. 標準ボタンは、上書き、詳細ページでの再配置、再ラベル付けが可能

Answer: B,C

Explanation:

The app builder should consider two things before overriding standard buttons:

Standard buttons can be overridden with a Visualforce page. A Visualforce page is a web page that displays custom user interface elements using Visualforce markup and Apex code. A Visualforce page can be used to override a standard button and provide custom functionality or logic3.

Standard buttons that are not available for overrides can still be hidden on page layouts. A page layout is a layout that determines how fields, related lists, and buttons are arranged on a record detail or edit page. A page layout can be used to hide a standard button that cannot be overridden by removing it from the layout4. Option A and D are not things that the app builder should consider before overriding standard buttons.

QUESTION NO: 25

Cloud Kicks は、Salesforce

の導入を効率的に促進すると同時に、スプレッドシートへの依存から脱却したいと考えています。アプリ開発者には、Salesforce

に追加する必要がある、全員が共有しているスプレッドシートが与えられます。フィールドを持つオブジェクトを作成し、同時にデータを挿入する必要があります。

どのツールを使用する必要がありますか？

- A. インポート ウィザード
- B. 雷オブジェクト作成者
- C. データローダ
- D. スキーマビルダー

Answer: B

Explanation:

Lightning Object Creator is a tool that allows app builders to create an object with fields and import data from a spreadsheet simultaneously. Import Wizard and Data Loader are tools for importing data into existing objects, not creating new objects. Schema Builder is a tool for creating and modifying objects and fields, but not importing data.

QUESTION NO: 26

Cloud Kicks (CK) は Lightning Experience に切り替え、グローバルな従業員全体で Chatter の使用を開始して、ペースの速い販売サイクルをサポートしました。CK は Chatter

が大好きですが、誰が応答できるかなど、コアチーム

メンバーからフィードバックを収集するのに苦労しています。

CK が Chatter を使用してこの問題を解決できる 2 つの方法はどれですか？

2つの答えを選択してください

- A. ストリーム
- B. 投票
- C. 不在
- D. トピックス

Answer: B,C

Explanation:

Polls and Out of Office are two ways that CK can use Chatter to gather feedback and understand availability. Polls allow users to create surveys and collect opinions from other users. Out of Office lets users set a status message and an end date to inform others when they are away or busy. Streams and Topics are not related to the problem.

QUESTION NO: 27

Universal Containers は、プロジェクトと呼ばれるカスタム

オブジェクトを使用します。マネージャーはプロジェクトを割り当てるときに、プロジェクトに「推定時間」と呼ばれるカスタム

フィールドを設定します。一度設定すると、ユーザーは値を減らすことはできますが、増やすことはできません。アプリビルダーはこの要件を満たすにはどうすればよいでしょうか？

- A. カスタム フィールドの数式のデフォルト値を作成します。
- B. PREVGROUVAL 関数を使用する数式を作成します。

- C. ISCHANGED 関数を使用する検証ルールを作成します。
- D. PRIOR VALUE 関数を使用する検証ルールを作成します。

Answer: D

Explanation:

Create a validation rule that uses the PRIORVALUE function is how an app builder can meet the requirement of preventing users from increasing the value of Estimated Hours after it is set. According to the Salesforce documentation, "PRIORVALUE returns the previous value of a field." The validation rule can compare the current value and the prior value of Estimated Hours and display an error message if the current value is greater than the prior value. Creating a formula default value for the custom field, creating a formula field that uses the PREVGROUPVAL function, and creating a validation rule that uses the ISCHANGED function are not valid or correct solutions for this requirement.

QUESTION NO: 28

アプリビルダーがサンドボックス内に複数のカスタムフィールド、ページレイアウト、レポートを作成し、それらを変更セットに追加して運用環境にデプロイしましたが、レポートはデプロイされませんでした。

アプリビルダーは何をすべきでしょうか？

A.

レポートを「未試行公開レポート」フォルダーに移動し、新しい変更セットに追加します。

B. 未ファイル公開レポート

フォルダーからレポートを移動し、新しい変更セットに追加します。

C. 運用環境でレポートを再作成します。レポートは変更セットではサポートされていません

D.

レポートを非管理パッケージに追加し、その非管理パッケージを運用環境にインストールします。

Answer: B

Explanation:

Moving the reports from the Unfiled Public Reports folder and adding them to a new change set is what the app builder should do to deploy the reports to production. According to the Salesforce documentation, "Reports in the Unfiled Public Reports folder aren't available for deployment." Moving the reports to the Untried Public Reports folder, recreating the reports in production, and adding the reports to an unmanaged package are not necessary or recommended actions.

QUESTION NO: 29

ユニバーサル

コンテナでは、米国のすべての営業担当者が米国チームのダッシュボードを表示する必要がありますが、コンポーネント内のデータを表示してそのソース

レポートを表示できるのは米国の営業担当者だけです。アプリ

ビルダーは、適切なアクセス権が付与されていることをどのように確認できますか？

A. US Sales Director を実行ユーザーにして、ダッシュボード フォルダをロール US Sales Rep と共有します。

B.

ダッシュボードを動的にして、米国の営業担当者に自分のチームのダッシュボードを表示す

る権限を付与します

C. ダッシュボード フォルダーを US セールス

ディレクターのロールおよび部下と共有し、レポート フォルダーを US セールス
ディレクターのロールと共有します。

D. ダッシュボードをパブリック グループ US Sales Reps と共有し、ダッシュボード ソース
レポート フォルダーを US Sales Director プロファイルと共有します。

Answer: C

Explanation:

Sharing the dashboard folder with roles and subordinates of the US Sales Director and sharing the report folder with the role of US Sales Director will ensure that only the US sales directors can see the data in the component and view its source report, while all US sales reps can view the US Team dashboard. Making the US Sales Director the running user will show only his or her data in the component, not the whole team's data. Making the dashboard dynamic will show different data depending on who is viewing it, not based on their role. Sharing the dashboard with the public group US Sales Reps and sharing the dashboard source reports folder with the US Sales Director profile will not prevent other profiles from accessing the reports if they have access to the report folder.